

Allena i tuoi Talenti



I Talenti di HDI



Valorizza i tuoi Talenti per un incremento sostenibile dei tuoi risultati

INCREMENTA I TUOI RISULTATI DI BUSINESS IN MODO SOSTENIBILE



ALTA FORMAZIONE TALENTI GROUP
Percorso di ALLENAMENTO OPERATIVO
tecnico-commerciale



Breve presentazione (perché partecipare)

L'evento è pensato per aiutare concretamente i **professionisti** e gli **imprenditori** del settore assicurativo ad **INCREMENTARE** i propri **RISULTATI** in modo sostenibile grazie ad un percorso di Alta Formazione durante il quale **APPROFONDIRE** le **conoscenze tecniche** specialistiche ed **ALLENARE (operativamente)** le **competenze chiave** a livello:

- tecnico/commerciale,
- organizzativo,
- marketing e digital marketing ,
- manageriale e di leadership

richieste per fare la differenza nel mercato assicurativo di oggi (e domani).



SOLUTION

Società/Docenti

Il percorso **dedicato ad imprenditori e professionisti** del settore assicurativo è realizzato dalla Scuola di Alta Formazione Talenti Group (www.talentigroup.it), specialisti del settore assicurativo da oltre 25 anni.

La formazione d'aula sarà gestita da Top Trainer selezionati all'interno del team Talenti Group con comprovata esperienza nel settore di almeno 20 anni.

Tra i top trainer coinvolti:

- dott. Andrea Frausin
(<https://andreafrausin.it/chi-sono>)
- Alessandro Banelli
(<https://www.linkedin.com/in/alessandrobanelli/>)



SOLUTION



SOLUTION

Questo percorso fa per te se:

Il percorso è **dedicato ad imprenditori e professionisti** del settore assicurativo che desiderano venire a conoscenza ed allenare concretamente una serie di strumenti e strategie che li aiuteranno a VALORIZZARE i TALENTI del proprio team d'agenzia (dipendenti e/o collaboratori esterni) rendendo i propri collaboratori una concreta risorsa per l'agenzia

Durata/ore

3 giornate di formazione d'aula dal taglio fortemente pratico-operativo nelle giornate del:

- 3 maggio
- 24 e 25 maggio

Per garantire l'efficacia del percorso formativo, ogni appuntamento sarà dedicato ad un gruppo massimo di 20 partecipanti selezionati.



SOLUTION

Obiettivi formativi

L'obiettivo di questo evento di Alta Formazione è quello di accompagnare i partecipanti in un percorso fortemente OPERATIVO che garantisca di portare «in agenzia» idee, spunti pratici e strategie immediatamente utilizzabili per incrementare la propria redditività in modo SOSTENIBILE (grazie alla valorizzazione del Team di RISORSE UMANE presenti in agenzia), partendo dalla COSTRUZIONE DI UN'OFFERTA DI VALORE forte per arrivare alla definizione di STRATEGIE e PIANI OPERATIVI volti a comunicare ai clienti e trasmettere ai potenziali clienti questa offerta.

Altro obiettivo del percorso è quello di supportare i partecipanti con strumenti e strategie di LEADERSHIP e MOTIVAZIONE volte a favorire un COINVOLGIMENTO ATTIVO nelle iniziative di agenzia di tutti i collaboratori del team.



SOLUTION

Competenze acquisite nel percorso

I partecipanti porteranno «in agenzia» da questo percorso le competenze operative necessarie per:

ALLENA LE TUE COMPETENZE IMPRENDITORIALI:

- Dal prodotto alla **COSTRUZIONE** di un'efficace **Proposta di Valore** differenziante rispetto al mercato;

ALLENA LE TUE COMPETENZE MANAGERIALI

- Fare la differenza nel mercato: **COMUNICARE** la Proposta di Valore al mercato (clienti e potenziali clienti) attraverso la **realizzazione di un Piano di Marketing** (e Digital Marketing) **Operativo**;

ALLENA LE TUE COMPETENZE DI LEADERSHIP

- Coinvolgere (e valorizzare) attivamente il proprio Team (dipendenti e collaboratori) nelle iniziative commerciali attraverso la realizzazione e condivisione di un **Piano d'azione operativo**.

Tutte le competenze saranno allenata durante la 3 giorni di formazione attraverso diverse esercitazioni.



SOLUTION

Struttura e programma:

3 maggio 2023:

- Conoscenze tecnico-commerciali (partendo dal prodotto individuare le giuste leve commerciali e le modalità di trasmissione del VALORE)
- Come costruire efficaci VALUE PROPOSITION delle soluzioni offerte (partendo dalla definizione dei giusti SEGMENTI CLIENTI a cui rivolgersi)

24 maggio 2023:

- Creare un efficace piano operativo di Marketing/Commerciale da condividere con la propria struttura

25 maggio 2023:

- Leadership e Management: come motivare e gestire al meglio i propri collaboratori sviluppando il loro ENGAGEMENT attivo e supportandoli concretamente nella crescita delle loro conoscenze e competenze

SOLUTION

Certificazione:

Certificazione della formazione svolta valida
come AGGIORNAMENTO PROFESSIONALE
IVASS



SOLUTION